

## Przedtransakcyjne zestawienie szacowanych kosztów (ex-ante)

Realizując wymogi wynikające z Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2017/565 z dnia 25.04.2016r. uzupełniającego obowiązującą dyrektywę Parlamentu Europejskiego i Rady 2014/65/UE z 15 maja 2014 r. w sprawie rynków instrumentów finansowych – tzw. regulacja MiFID II, Bank zobowiązany jest przekazać w odpowiednim czasie przed terminem świadczenia usługi inwestycyjnej lub dodatkowej na rzecz Klienta adekwatne i odpowiednie informacje dotyczące kosztów i opłat związanych ze świadczeniem usług inwestycyjnych oraz przyjmowanych korzyści od podmiotów trzecich, przekazuje niniejszy raport przedstawiający:

- szacunkowe koszty ponoszone przez Klienta związane z instrumentem finansowym lub usługą inwestycyjną,
- wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi związane z obsługą zleceń dotyczących instrumentów finansowych.

Rodzaj Klienta	Klient FWR
Instrument / Typ instrumentów	Fundusze Absolutnej Stopy Zwrotu
Kwota Inwestycji w PLN	100 000

Zestawienie rodzajowe kosztów produktu	Procentowo				Nominalnie PLN			
	Koszty wejścia	Koszty utrzymania (rocznie)	Koszty wyjścia	Koszty razem	Koszty wejścia	Koszty utrzymania (rocznie)	Koszty wyjścia	Koszty razem
Koszty produktu	2,80%	4,07%	0,00%	6,87%	2 800,00	4 066,00	0,00	6 866,00
Koszty usług	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00	0,00	0,00	0,00
w tym: wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi	0,00%	1,72%	0,00%	1,72%	0,00	1 722,36	0,00	1 722,36
<b>Razem</b>	<b>2,80%</b>	<b>4,07%</b>	<b>0,00%</b>	<b>6,87%</b>	<b>2 800,00</b>	<b>4 066,00</b>	<b>0,00</b>	<b>6 866,00</b>

Ilustracja kosztów produktu w pierwszym i kolejnych latach oraz wpływ na zwrot z inwestycji	Koszty razem w pierwszym roku	Koszty razem w drugim i kolejnych latach	Koszty razem w ostatnim roku
Procentowo	6,87%	4,07%	4,07%
Nominalnie PLN	6 866,00	4 066,00	4 066,00

Koszty przedstawione w powyższym raporcie powinny być traktowane wyłącznie jako wartości szacunkowe, oparte na zakładanej przeciętnej kwocie inwestycji, wskazanej wyżej oraz na informacjach zawartych w ostatnich, dostępnych, rocznych sprawozdaniach finansowych funduszy.

W przypadku Klientów objętych usługą doradztwa inwestycyjnego i doradztwa finansowego dla Klientów Friedrich Wilhelm Raiffeisen, realizowaną w ramach odrębnie zawartej umowy, poza kosztami nabycia i utrzymania produktu, wskazanymi w tabeli powyżej, Klienci tacy ponoszą także odrębną opłatę za przedmiotową usługę, wyrażoną kwotą nominalną w skali miesiąca, w maksymalnej wysokości 2000 zł miesięcznie. Koszt opłaty za przedmiotową usługę jest przekazywany Klientom w odrębnej komunikacji. Zależnie od wartości oraz częstotliwości zrealizowanych transakcji oraz rodzaju instrumentów finansowych będących przedmiotem tych transakcji, opłata taka może stosownie podnieść dla Klientów objętych przedmiotową usługą łączne koszty usług dla poszczególnych nabytych instrumentów.

Koszt wejścia to maksymalna stawka opłaty dystrybucyjnej pobieranej za nabycie funduszu, zgodna ze statutem danego funduszu.

Wpływ kosztów na zwrot z inwestycji: finalny wynik z inwestycji będzie pomniejszony o wskazane powyżej koszty wejścia. Koszty utrzymania zawarte są w wycenie jednostek uczestnictwa, tytułów uczestnictwa lub certyfikatów inwestycyjnych.

Koszty roczne utrzymania produktu to stawki na które składają się na faktycznie pobrana opłata za zarządzanie oraz dodatkowe koszty prowadzenia funduszu, które uwzględniane są w wycenie funduszu.

Wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi to koszty w formie pieniężnej oraz niepieniężnej jakie Bank otrzymuje od Towarzystwa Funduszy Inwestycyjnych. Opłata ta jest częścią opłaty za zarządzanie i jest uwzględniona w kosztach rocznych utrzymania produktu.

Klient zobowiązuje się do dostarczenia waluty na zakup produktów inwestycyjnych.

## Przedtransakcyjne zestawienie szacowanych kosztów (ex-ante)

Realizując wymogi wynikające z Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2017/565 z dnia 25.04.2016r. uzupełniającego obowiązującą dyrektywę Parlamentu Europejskiego i Rady 2014/65/UE z 15 maja 2014 r. w sprawie rynków instrumentów finansowych – tzw. regulacja MiFID II, Bank zobowiązany jest przekazać w odpowiednim czasie przed terminem świadczenia usługi inwestycyjnej lub dodatkowej na rzecz Klienta adekwatne i odpowiednie informacje dotyczące kosztów i opłat związanych ze świadczeniem usług inwestycyjnych oraz przyjmowanych korzyści od podmiotów trzecich, przekazuje niniejszy raport przedstawiający:

- szacunkowe koszty ponoszone przez Klienta związane z instrumentem finansowym lub usługą inwestycyjną,
- wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi związane z obsługą zleceń dotyczących instrumentów finansowych.

Rodzaj Klienta	Klient FWR
Instrument / Typ instrumentów	Fundusze Akcyjne Rynków Rozwiniętych
Kwota Inwestycji w PLN	100 000

Zestawienie rodzajowe kosztów produktu	Procentowo				Nominalnie PLN			
	Koszty wejścia	Koszty utrzymania (rocznie)	Koszty wyjścia	Koszty razem	Koszty wejścia	Koszty utrzymania (rocznie)	Koszty wyjścia	Koszty razem
Koszty produktu	5,00%	2,09%	0,00%	7,09%	5 000,00	2 092,00	0,00	7 092,00
Koszty usług	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00	0,00	0,00	0,00
w tym: wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi	0,00%	1,28%	0,00%	1,28%	0,00	1 276,50	0,00	1 276,50
<b>Razem</b>	<b>5,00%</b>	<b>2,09%</b>	<b>0,00%</b>	<b>7,09%</b>	<b>5 000,00</b>	<b>2 092,00</b>	<b>0,00</b>	<b>7 092,00</b>

Ilustracja kosztów produktu w pierwszym i kolejnych latach oraz wpływ na zwrot z inwestycji	Koszty razem w pierwszym roku	Koszty razem w drugim i kolejnych latach	Koszty razem w ostatnim roku
Procentowo	7,09%	2,09%	2,09%
Nominalnie PLN	7 092,00	2 092,00	2 092,00

Koszty przedstawione w powyższym raporcie powinny być traktowane wyłącznie jako wartości szacunkowe, oparte na zakładanej przeciętnej kwocie inwestycji, wskazanej wyżej oraz na informacjach zawartych w ostatnich, dostępnych, rocznych sprawozdaniach finansowych funduszy.

W przypadku Klientów objętych usługą doradztwa inwestycyjnego i doradztwa finansowego dla Klientów Friedrich Wilhelm Raiffeisen, realizowaną w ramach odrębnie zawartej umowy, poza kosztami nabycia i utrzymania produktu, wskazanymi w tabeli powyżej, Klienci tacy ponoszą także odrębną opłatę za przedmiotową usługę, wyrażoną kwotą nominalną w skali miesiąca, w maksymalnej wysokości 2000 zł miesięcznie. Koszt opłaty za przedmiotową usługę jest przekazywany Klientom w odrębnej komunikacji. Zależnie od wartości oraz częstotliwości zrealizowanych transakcji oraz rodzaju instrumentów finansowych będących przedmiotem tych transakcji, opłata taka może stosownie podnieść dla Klientów objętych przedmiotową usługą łączne koszty usług dla poszczególnych nabytych instrumentów.

Koszt wejścia to maksymalna stawka opłaty dystrybucyjnej pobieranej za nabycie funduszu, zgodna ze statutem danego funduszu.

Wpływ kosztów na zwrot z inwestycji: finalny wynik z inwestycji będzie pomniejszony o wskazane powyżej koszty wejścia. Koszty utrzymania zawarte są w wycenie jednostek uczestnictwa, tytułów uczestnictwa lub certyfikatów inwestycyjnych.

Koszty roczne utrzymania produktu to stawki na które składają się na faktycznie pobrana opłata za zarządzanie oraz dodatkowe koszty prowadzenia funduszu, które uwzględniane są w wycenie funduszu.

Wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi to koszty w formie pieniężnej oraz niepieniężnej jakie Bank otrzymuje od Towarzystwa Funduszy Inwestycyjnych. Opłata ta jest częścią opłaty za zarządzanie i jest uwzględniona w kosztach rocznych utrzymania produktu.

Klient zobowiązuje się do dostarczenia waluty na zakup produktów inwestycyjnych.

## Przedtransakcyjne zestawienie szacowanych kosztów (ex-ante)

Realizując wymogi wynikające z Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2017/565 z dnia 25.04.2016r. uzupełniającego obowiązującą dyrektywę Parlamentu Europejskiego i Rady 2014/65/UE z 15 maja 2014 r. w sprawie rynków instrumentów finansowych – tzw. regulacja MiFID II, Bank zobowiązany jest przekazać w odpowiednim czasie przed terminem świadczenia usługi inwestycyjnej lub dodatkowej na rzecz Klienta adekwatne i odpowiednie informacje dotyczące kosztów i opłat związanych ze świadczeniem usług inwestycyjnych oraz przyjmowanych korzyści od podmiotów trzecich, przekazuje niniejszy raport przedstawiający:

- szacunkowe koszty ponoszone przez Klienta związane z instrumentem finansowym lub usługą inwestycyjną,
- wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi związane z obsługą zleceń dotyczących instrumentów finansowych.

Rodzaj Klienta	Klient FWR
Instrument / Typ instrumentów	Fundusze Akcyjne Rynków Wschodzących
Kwota Inwestycji w PLN	100 000

Zestawienie rodzajowe kosztów produktu	Procentowo				Nominalnie PLN			
	Koszty wejścia	Koszty utrzymania (rocznie)	Koszty wyjścia	Koszty razem	Koszty wejścia	Koszty utrzymania (rocznie)	Koszty wyjścia	Koszty razem
Koszty produktu	4,45%	2,41%	0,00%	6,86%	4 450,00	2 410,00	0,00	6 860,00
Koszty usług	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00	0,00	0,00	0,00
w tym: wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi	0,00%	1,61%	0,00%	1,61%	0,00	1 606,00	0,00	1 606,00
<b>Razem</b>	<b>4,45%</b>	<b>2,41%</b>	<b>0,00%</b>	<b>6,86%</b>	<b>4 450,00</b>	<b>2 410,00</b>	<b>0,00</b>	<b>6 860,00</b>

Ilustracja kosztów produktu w pierwszym i kolejnych latach oraz wpływ na zwrot z inwestycji	Koszty razem w pierwszym roku	Koszty razem w drugim i kolejnych latach	Koszty razem w ostatnim roku
Procentowo	6,86%	2,41%	2,41%
Nominalnie PLN	6 860,00	2 410,00	2 410,00

Koszty przedstawione w powyższym raporcie powinny być traktowane wyłącznie jako wartości szacunkowe, oparte na zakładanej przeciętnej kwocie inwestycji, wskazanej wyżej oraz na informacjach zawartych w ostatnich, dostępnych, rocznych sprawozdaniach finansowych funduszy.

W przypadku Klientów objętych usługą doradztwa inwestycyjnego i doradztwa finansowego dla Klientów Friedrich Wilhelm Raiffeisen, realizowaną w ramach odrębnie zawartej umowy, poza kosztami nabycia i utrzymania produktu, wskazanymi w tabeli powyżej, Klienci tacy ponoszą także odrębną opłatę za przedmiotową usługę, wyrażoną kwotą nominalną w skali miesiąca, w maksymalnej wysokości 2000 zł miesięcznie. Koszt opłaty za przedmiotową usługę jest przekazywany Klientom w odrębnej komunikacji. Zależnie od wartości oraz częstotliwości zrealizowanych transakcji oraz rodzaju instrumentów finansowych będących przedmiotem tych transakcji, opłata taka może stosownie podnieść dla Klientów objętych przedmiotową usługą łączne koszty usług dla poszczególnych nabytych instrumentów.

Koszt wejścia to maksymalna stawka opłaty dystrybucyjnej pobieranej za nabycie funduszu, zgodna ze statutem danego funduszu.

Wpływ kosztów na zwrot z inwestycji: finalny wynik z inwestycji będzie pomniejszony o wskazane powyżej koszty wejścia. Koszty utrzymania zawarte są w wycenie jednostek uczestnictwa, tytułów uczestnictwa lub certyfikatów inwestycyjnych.

Koszty roczne utrzymania produktu to stawki na które składają się na faktycznie pobrana opłata za zarządzanie oraz dodatkowe koszty prowadzenia funduszu, które uwzględniane są w wycenie funduszu.

Wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi to koszty w formie pieniężnej oraz niepieniężnej jakie Bank otrzymuje od Towarzystwa Funduszy Inwestycyjnych. Opłata ta jest częścią opłaty za zarządzanie i jest uwzględniona w kosztach rocznych utrzymania produktu.

Klient zobowiązuje się do dostarczenia waluty na zakup produktów inwestycyjnych.

## Przedtransakcyjne zestawienie szacowanych kosztów (ex-ante)

Realizując wymogi wynikające z Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2017/565 z dnia 25.04.2016r. uzupełniającego obowiązującą dyrektywę Parlamentu Europejskiego i Rady 2014/65/UE z 15 maja 2014 r. w sprawie rynków instrumentów finansowych – tzw. regulacja MiFID II, Bank zobowiązany jest przekazać w odpowiednim czasie przed terminem świadczenia usługi inwestycyjnej lub dodatkowej na rzecz Klienta adekwatne i odpowiednie informacje dotyczące kosztów i opłat związanych ze świadczeniem usług inwestycyjnych oraz przyjmowanych korzyści od podmiotów trzecich, przekazuje niniejszy raport przedstawiający:

- szacunkowe koszty ponoszone przez Klienta związane z instrumentem finansowym lub usługą inwestycyjną,
- wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi związane z obsługą zleceń dotyczących instrumentów finansowych.

Rodzaj Klienta	Klient FWR
Instrument / Typ instrumentów	Fundusze Akcyjne Rynku Polskiego
Kwota Inwestycji w PLN	100 000

Zestawienie rodzajowe kosztów produktu	Procentowo				Nominalnie PLN			
	Koszty wejścia	Koszty utrzymania (rocznie)	Koszty wyjścia	Koszty razem	Koszty wejścia	Koszty utrzymania (rocznie)	Koszty wyjścia	Koszty razem
Koszty produktu	3,56%	4,41%	2,20%	10,17%	3 560,00	4 408,00	2 200,00	10 168,00
Koszty usług	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00	0,00	0,00	0,00
w tym: wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi	0,00%	1,69%	0,00%	1,69%	0,00	1 688,61	0,00	1 688,61
<b>Razem</b>	<b>3,56%</b>	<b>4,41%</b>	<b>2,20%</b>	<b>10,17%</b>	<b>3 560,00</b>	<b>4 408,00</b>	<b>2 200,00</b>	<b>10 168,00</b>

Ilustracja kosztów produktu w pierwszym i kolejnych latach oraz wpływ na zwrot z inwestycji	Koszty razem w pierwszym roku	Koszty razem w drugim i kolejnych latach	Koszty razem w ostatnim roku
Procentowo	7,97%	4,41%	6,61%
Nominalnie PLN	7 968,00	4 408,00	6 608,00

Koszty przedstawione w powyższym raporcie powinny być traktowane wyłącznie jako wartości szacunkowe, oparte na zakładanej przeciętnej kwocie inwestycji, wskazanej wyżej oraz na informacjach zawartych w ostatnich, dostępnych, rocznych sprawozdaniach finansowych funduszy.

W przypadku Klientów objętych usługą doradztwa inwestycyjnego i doradztwa finansowego dla Klientów Friedrich Wilhelm Raiffeisen, realizowaną w ramach odrębnie zawartej umowy, poza kosztami nabycia i utrzymania produktu, wskazanymi w tabeli powyżej, Klienci tacy ponoszą także odrębną opłatę za przedmiotową usługę, wyrażoną kwotą nominalną w skali miesiąca, w maksymalnej wysokości 2000 zł miesięcznie. Koszt opłaty za przedmiotową usługę jest przekazywany Klientom w odrębnej komunikacji. Zależnie od wartości oraz częstotliwości zrealizowanych transakcji oraz rodzaju instrumentów finansowych będących przedmiotem tych transakcji, opłata taka może stosownie podnieść dla Klientów objętych przedmiotową usługą łączne koszty usług dla poszczególnych nabytych instrumentów.

Koszt wejścia to maksymalna stawka opłaty dystrybucyjnej pobieranej za nabycie funduszu, zgodna ze statutem danego funduszu.

Wpływ kosztów na zwrot z inwestycji: finalny wynik z inwestycji będzie pomniejszony o wskazane powyżej koszty wejścia. Koszty utrzymania zawarte są w wycenie jednostek uczestnictwa, tytułów uczestnictwa lub certyfikatów inwestycyjnych.

Koszty roczne utrzymania produktu to stawki na które składają się na faktycznie pobrana opłata za zarządzanie oraz dodatkowe koszty prowadzenia funduszu, które uwzględniane są w wycenie funduszu.

Wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi to koszty w formie pieniężnej oraz niepieniężnej jakie Bank otrzymuje od Towarzystwa Funduszy Inwestycyjnych. Opłata ta jest częścią opłaty za zarządzanie i jest uwzględniona w kosztach rocznych utrzymania produktu.

Klient zobowiązuje się do dostarczenia waluty na zakup produktów inwestycyjnych.

## Przedtransakcyjne zestawienie szacowanych kosztów (ex-ante)

Realizując wymogi wynikające z Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2017/565 z dnia 25.04.2016r. uzupełniającego obowiązującą dyrektywę Parlamentu Europejskiego i Rady 2014/65/UE z 15 maja 2014 r. w sprawie rynków instrumentów finansowych – tzw. regulacja MiFID II, Bank zobowiązany jest przekazać w odpowiednim czasie przed terminem świadczenia usługi inwestycyjnej lub dodatkowej na rzecz Klienta adekwatne i odpowiednie informacje dotyczące kosztów i opłat związanych ze świadczeniem usług inwestycyjnych oraz przyjmowanych korzyści od podmiotów trzecich, przekazuje niniejszy raport przedstawiający:

- szacunkowe koszty ponoszone przez Klienta związane z instrumentem finansowym lub usługą inwestycyjną,
- wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi związane z obsługą zleceń dotyczących instrumentów finansowych.

Rodzaj Klienta	Klient FWR
Instrument / Typ instrumentów	Fundusze Alternatywne
Kwota Inwestycji w PLN	100 000

Zestawienie rodzajowe kosztów produktu	Procentowo				Nominalnie PLN			
	Koszty wejścia	Koszty utrzymania (rocznie)	Koszty wyjścia	Koszty razem	Koszty wejścia	Koszty utrzymania (rocznie)	Koszty wyjścia	Koszty razem
Koszty produktu	4,67%	2,88%	0,00%	7,55%	4 670,00	2 880,00	0,00	7 550,00
Koszty usług	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00	0,00	0,00	0,00
w tym: wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi	0,00%	1,35%	0,00%	1,35%	0,00	1 345,60	0,00	1 345,60
<b>Razem</b>	<b>4,67%</b>	<b>2,88%</b>	<b>0,00%</b>	<b>7,55%</b>	<b>4 670,00</b>	<b>2 880,00</b>	<b>0,00</b>	<b>7 550,00</b>

Ilustracja kosztów produktu w pierwszym i kolejnych latach oraz wpływ na zwrot z inwestycji	Koszty razem w pierwszym roku	Koszty razem w drugim i kolejnych latach	Koszty razem w ostatnim roku
Procentowo	7,55%	2,88%	2,88%
Nominalnie PLN	7 550,00	2 880,00	2 880,00

Koszty przedstawione w powyższym raporcie powinny być traktowane wyłącznie jako wartości szacunkowe, oparte na zakładanej przeciętnej kwocie inwestycji, wskazanej wyżej oraz na informacjach zawartych w ostatnich, dostępnych, rocznych sprawozdaniach finansowych funduszy.

W przypadku Klientów objętych usługą doradztwa inwestycyjnego i doradztwa finansowego dla Klientów Friedrich Wilhelm Raiffeisen, realizowaną w ramach odrębnie zawartej umowy, poza kosztami nabycia i utrzymania produktu, wskazanymi w tabeli powyżej, Klienci tacy ponoszą także odrębną opłatę za przedmiotową usługę, wyrażoną kwotą nominalną w skali miesiąca, w maksymalnej wysokości 2000 zł miesięcznie. Koszt opłaty za przedmiotową usługę jest przekazywany Klientom w odrębnej komunikacji. Zależnie od wartości oraz częstotliwości zrealizowanych transakcji oraz rodzaju instrumentów finansowych będących przedmiotem tych transakcji, opłata taka może stosownie podnieść dla Klientów objętych przedmiotową usługą łączne koszty usług dla poszczególnych nabytych instrumentów.

Koszt wejścia to maksymalna stawka opłaty dystrybucyjnej pobieranej za nabycie funduszu, ze statutem danego funduszu.

Wpływ kosztów na zwrot z inwestycji: finalny wynik z inwestycji będzie pomniejszony o wskazane powyżej koszty wejścia. Koszty utrzymania zawarte są w wycenie jednostek uczestnictwa, tytułów uczestnictwa lub certyfikatów inwestycyjnych.

Koszty roczne utrzymania produktu to stawki na które składają się na faktycznie pobrana opłata za zarządzanie oraz dodatkowe koszty prowadzenia funduszu, które uwzględniane są w wycenie funduszu.

Wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi to koszty w formie pieniężnej oraz niepieniężnej jakie Bank otrzymuje od Towarzystwa Funduszy Inwestycyjnych. Opłata ta jest częścią opłaty za zarządzanie i jest uwzględniona w kosztach rocznych utrzymania produktu.

Klient zobowiązuje się do dostarczenia waluty na zakup produktów inwestycyjnych.

## Przedtransakcyjne zestawienie szacowanych kosztów (ex-ante)

Realizując wymogi wynikające z Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2017/565 z dnia 25.04.2016r. uzupełniającego obowiązującą dyrektywę Parlamentu Europejskiego i Rady 2014/65/UE z 15 maja 2014 r. w sprawie rynków instrumentów finansowych – tzw. regulacja MiFID II, Bank zobowiązany jest przekazać w odpowiednim czasie przed terminem świadczenia usługi inwestycyjnej lub dodatkowej na rzecz Klienta adekwatne i odpowiednie informacje dotyczące kosztów i opłat związanych ze świadczeniem usług inwestycyjnych oraz przyjmowanych korzyści od podmiotów trzecich, przekazuje niniejszy raport przedstawiający:

- szacunkowe koszty ponoszone przez Klienta związane z instrumentem finansowym lub usługą inwestycyjną,
- wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi związane z obsługą zleceń dotyczących instrumentów finansowych.

Rodzaj Klienta	Klient FWR
Instrument / Typ instrumentów	Fundusze Mieszane
Kwota Inwestycji w PLN	100 000

Zestawienie rodzajowe kosztów produktu	Procentowo				Nominalnie PLN			
	Koszty wejścia	Koszty utrzymania (rocznie)	Koszty wyjścia	Koszty razem	Koszty wejścia	Koszty utrzymania (rocznie)	Koszty wyjścia	Koszty razem
Koszty produktu	3,31%	2,47%	0,00%	5,78%	3 310,00	2 470,00	0,00	5 780,00
Koszty usług	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00	0,00	0,00	0,00
w tym: wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi	0,00%	1,43%	0,00%	1,43%	0,00	1 430,70	0,00	1 430,70
<b>Razem</b>	<b>3,31%</b>	<b>2,47%</b>	<b>0,00%</b>	<b>5,78%</b>	<b>3 310,00</b>	<b>2 470,00</b>	<b>0,00</b>	<b>5 780,00</b>

Ilustracja kosztów produktu w pierwszym i kolejnych latach oraz wpływ na zwrot z inwestycji	Koszty razem w pierwszym roku	Koszty razem w drugim i kolejnych latach	Koszty razem w ostatnim roku
Procentowo	5,78%	2,47%	2,47%
Nominalnie PLN	5 780,00	2 470,00	2 470,00

Koszty przedstawione w powyższym raporcie powinny być traktowane wyłącznie jako wartości szacunkowe, oparte na zakładanej przeciętnej kwocie inwestycji, wskazanej wyżej oraz na informacjach zawartych w ostatnich, dostępnych, rocznych sprawozdaniach finansowych funduszy.

W przypadku Klientów objętych usługą doradztwa inwestycyjnego i doradztwa finansowego dla Klientów Friedrich Wilhelm Raiffeisen, realizowaną w ramach odrębnie zawartej umowy, poza kosztami nabycia i utrzymania produktu, wskazanymi w tabeli powyżej, Klienci tacy ponoszą także odrębną opłatę za przedmiotową usługę, wyrażoną kwotą nominalną w skali miesiąca, w maksymalnej wysokości 2000 zł miesięcznie. Koszt opłaty za przedmiotową usługę jest przekazywany Klientom w odrębnej komunikacji. Zależnie od wartości oraz częstotliwości zrealizowanych transakcji oraz rodzaju instrumentów finansowych będących przedmiotem tych transakcji, opłata taka może stosownie podnieść dla Klientów objętych przedmiotową usługą łączne koszty usług dla poszczególnych nabytych instrumentów.

Koszt wejścia to maksymalna stawka opłaty dystrybucyjnej za nabycie funduszu, zgodna ze statutem funduszu.

Wpływ kosztów na zwrot z inwestycji: finalny wynik z inwestycji będzie pomniejszony o wskazane powyżej koszty wejścia. Koszty utrzymania zawarte są w wycenie jednostek uczestnictwa, tytułów uczestnictwa lub certyfikatów inwestycyjnych.

Koszty roczne utrzymania produktu to stawki na które składają się na faktycznie pobrana opłata za zarządzanie oraz dodatkowe koszty prowadzenia funduszu, które uwzględniane są w wycenie funduszu.

Wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi to koszty w formie pieniężnej oraz niepieniężnej jakie Bank otrzymuje od Towarzystwa Funduszy Inwestycyjnych. Opłata ta jest częścią opłaty za zarządzanie i jest uwzględniona w kosztach rocznych utrzymania produktu.

Klient zobowiązuje się do dostarczenia waluty na zakup produktów inwestycyjnych.



## Przedtransakcyjne zestawienie szacowanych kosztów (ex-ante)

Realizując wymogi wynikające z Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2017/565 z dnia 25.04.2016r. uzupełniającego obowiązującą dyrektywę Parlamentu Europejskiego i Rady 2014/65/UE z 15 maja 2014 r. w sprawie rynków instrumentów finansowych – tzw. regulacja MiFID II, Bank zobowiązany jest przekazać w odpowiednim czasie przed terminem świadczenia usługi inwestycyjnej lub dodatkowej na rzecz Klienta adekwatne i odpowiednie informacje dotyczące kosztów i opłat związanych ze świadczeniem usług inwestycyjnych oraz przyjmowanych korzyści od podmiotów trzecich, przekazuje niniejszy raport przedstawiający:

- szacunkowe koszty ponoszone przez Klienta związane z instrumentem finansowym lub usługą inwestycyjną,
- wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi związane z obsługą zleceń dotyczących instrumentów finansowych.

Rodzaj Klienta	Klient FWR
Instrument / Typ instrumentów	Fundusze Obligacyjne Polskie
Kwota Inwestycji w PLN	100 000

Zestawienie rodzajowe kosztów produktu	Procentowo				Nominalnie PLN			
	Koszty wejścia	Koszty utrzymania (rocznie)	Koszty wyjścia	Koszty razem	Koszty wejścia	Koszty utrzymania (rocznie)	Koszty wyjścia	Koszty razem
Koszty produktu	1,36%	1,72%	1,00%	4,08%	1 360,00	1 722,00	1 000,00	4 082,00
Koszty usług	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00	0,00	0,00	0,00
w tym: wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi	0,00%	1,06%	0,00%	1,06%	0,00	1 062,49	0,00	1 062,49
<b>Razem</b>	<b>1,36%</b>	<b>1,72%</b>	<b>1,00%</b>	<b>4,08%</b>	<b>1 360,00</b>	<b>1 722,00</b>	<b>1 000,00</b>	<b>4 082,00</b>

Ilustracja kosztów produktu w pierwszym i kolejnych latach oraz wpływ na zwrot z inwestycji	Koszty razem w pierwszym roku	Koszty razem w drugim i kolejnych latach	Koszty razem w ostatnim roku
Procentowo	3,08%	1,72%	2,72%
Nominalnie PLN	3 082,00	1 722,00	2 722,00

Koszty przedstawione w powyższym raporcie powinny być traktowane wyłącznie jako wartości szacunkowe, oparte na zakładanej przeciętnej kwocie inwestycji, wskazanej wyżej oraz na informacjach zawartych w ostatnich, dostępnych, rocznych sprawozdaniach finansowych funduszy.

W przypadku Klientów objętych usługą doradztwa inwestycyjnego i doradztwa finansowego dla Klientów Friedrich Wilhelm Raiffeisen, realizowaną w ramach odrębnie zawartej umowy, poza kosztami nabycia i utrzymania produktu, wskazanymi w tabeli powyżej, Klienci tacy ponoszą także odrębną opłatę za przedmiotową usługę, wyrażoną kwotą nominalną w skali miesiąca, w maksymalnej wysokości 2000 zł miesięcznie. Koszt opłaty za przedmiotową usługę jest przekazywany Klientom w odrębnej komunikacji. Zależnie od wartości oraz częstotliwości zrealizowanych transakcji oraz rodzaju instrumentów finansowych będących przedmiotem tych transakcji, opłata taka może stosownie podnieść dla Klientów objętych przedmiotową usługą łączne koszty usług dla poszczególnych nabytych instrumentów.

Koszt wejścia to maksymalna stawka opłaty dystrybucyjnej pobieranej za nabycie funduszu, zgodna ze statutem danego funduszu.

Wpływ kosztów na zwrot z inwestycji: finalny wynik z inwestycji będzie pomniejszony o wskazane powyżej koszty wejścia. Koszty utrzymania zawarte są w wycenie jednostek uczestnictwa, tytułów uczestnictwa lub certyfikatów inwestycyjnych.

Koszty roczne utrzymania produktu to stawki na które składają się na faktycznie pobrana opłata za zarządzanie oraz dodatkowe koszty prowadzenia funduszu, które uwzględniane są w wycenie funduszu.

Wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi to koszty w formie pieniężnej oraz niepieniężnej jakie Bank otrzymuje od Towarzystwa Funduszy Inwestycyjnych. Opłata ta jest częścią opłaty za zarządzanie i jest uwzględniona w kosztach rocznych utrzymania produktu.

Klient zobowiązuje się do dostarczenia waluty na zakup produktów inwestycyjnych.

## Przedtransakcyjne zestawienie szacowanych kosztów (ex-ante)

Realizując wymogi wynikające z Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2017/565 z dnia 25.04.2016r. uzupełniającego obowiązującą dyrektywę Parlamentu Europejskiego i Rady 2014/65/UE z 15 maja 2014 r. w sprawie rynków instrumentów finansowych – tzw. regulacja MiFID II, Bank zobowiązany jest przekazać w odpowiednim czasie przed terminem świadczenia usługi inwestycyjnej lub dodatkowej na rzecz Klienta adekwatne i odpowiednie informacje dotyczące kosztów i opłat związanych ze świadczeniem usług inwestycyjnych oraz przyjmowanych korzyści od podmiotów trzecich, przekazuje niniejszy raport przedstawiający:

- szacunkowe koszty ponoszone przez Klienta związane z instrumentem finansowym lub usługą inwestycyjną,
- wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi związane z obsługą zleceń dotyczących instrumentów finansowych.

Rodzaj Klienta	<b>Klient FWR</b>							
Instrument / Typ instrumentów	<b>Fundusze Obligacyjne Przedsiębiorstw</b>							
Kwota Inwestycji w PLN	<b>100 000</b>							
Zestawienie rodzajowe kosztów produktu	Procentowo				Nominalnie PLN			
	Koszty wejścia	Koszty utrzymania (rocznie)	Koszty wyjścia	Koszty razem	Koszty wejścia	Koszty utrzymania (rocznie)	Koszty wyjścia	Koszty razem
Koszty produktu	2,54%	1,08%	2,00%	5,62%	2 540,00	1 078,00	2 000,00	5 618,00
Koszty usług	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00	0,00	0,00	0,00
w tym: wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi	0,00%	0,80%	0,00%	0,80%	0,00	803,00	0,00	803,00
<b>Razem</b>	<b>2,54%</b>	<b>1,08%</b>	<b>2,00%</b>	<b>5,62%</b>	<b>2 540,00</b>	<b>1 078,00</b>	<b>2 000,00</b>	<b>5 618,00</b>

  

Ilustracja kosztów produktu w pierwszym i kolejnych latach oraz wpływ na zwrot z inwestycji	Koszty razem w pierwszym roku	Koszty razem w drugim i kolejnych latach	Koszty razem w ostatnim roku
Procentowo	3,62%	1,08%	3,08%
Nominalnie PLN	3 618,00	1 078,00	3 078,00

Koszty przedstawione w powyższym raporcie powinny być traktowane wyłącznie jako wartości szacunkowe, oparte na zakładanej przeciętnej kwocie inwestycji, wskazanej wyżej oraz na informacjach zawartych w ostatnich, dostępnych, rocznych sprawozdaniach finansowych funduszy.

W przypadku Klientów objętych usługą doradztwa inwestycyjnego i doradztwa finansowego dla Klientów Friedrich Wilhelm Raiffeisen, realizowaną w ramach odrębnie zawartej umowy, poza kosztami nabycia i utrzymania produktu, wskazanymi w tabeli powyżej, Klienci tacy ponoszą także odrębną opłatę za przedmiotową usługę, wyrażoną kwotą nominalną w skali miesiąca, w maksymalnej wysokości 2000 zł miesięcznie. Koszt opłaty za przedmiotową usługę jest przekazywany Klientom w odrębnej komunikacji. Zależnie od wartości oraz częstotliwości zrealizowanych transakcji oraz rodzaju instrumentów finansowych będących przedmiotem tych transakcji, opłata taka może stosownie podnieść dla Klientów objętych przedmiotową usługą łączne koszty usług dla poszczególnych nabytych instrumentów.

Koszt wejścia to maksymalna stawka opłaty dystrybucyjnej za nabycie funduszu, zgodna ze statutem danego funduszu.

Wpływ kosztów na zwrot z inwestycji: finalny wynik z inwestycji będzie pomniejszony o wskazane powyżej koszty wejścia. Koszty utrzymania zawarte są w wycenie jednostek uczestnictwa, tytułów uczestnictwa lub certyfikatów inwestycyjnych.

Koszty roczne utrzymania produktu to stawki na które składają się na faktycznie pobrana opłata za zarządzanie oraz dodatkowe koszty prowadzenia funduszu, które uwzględniane są w wycenie funduszu.

Wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi to koszty w formie pieniężnej oraz niepieniężnej jakie Bank otrzymuje od Towarzystwa Funduszy Inwestycyjnych. Opłata ta jest częścią opłaty za zarządzanie i jest uwzględniona w kosztach rocznych utrzymania produktu.

Klient zobowiązuje się do dostarczenia waluty na zakup produktów inwestycyjnych.



## Przedtransakcyjne zestawienie szacowanych kosztów (ex-ante)

Realizując wymogi wynikające z Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2017/565 z dnia 25.04.2016r. uzupełniającego obowiązującą dyrektywę Parlamentu Europejskiego i Rady 2014/65/UE z 15 maja 2014 r. w sprawie rynków instrumentów finansowych – tzw. regulacja MiFID II, Bank zobowiązany jest przekazać w odpowiednim czasie przed terminem świadczenia usługi inwestycyjnej lub dodatkowej na rzecz Klienta adekwatne i odpowiednie informacje dotyczące kosztów i opłat związanych ze świadczeniem usług inwestycyjnych oraz przyjmowanych korzyści od podmiotów trzecich, przekazuje niniejszy raport przedstawiający:

- szacunkowe koszty ponoszone przez Klienta związane z instrumentem finansowym lub usługą inwestycyjną,
- wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi związane z obsługą zleceń dotyczących instrumentów finansowych.

<b>Rodzaj Klienta</b>	<b>Klient FWR</b>
<b>Instrument / Typ instrumentów</b>	<b>Fundusze Obligacyjne Rynków Rozwiniętych</b>
<b>Kwota Inwestycji w PLN</b>	<b>100 000</b>

Zestawienie rodzajowe kosztów produktu	Procentowo w skali roku				Nominalnie PLN			
	Koszty wejścia	Koszty utrzymania (rocznie)	Koszty wyjścia	Koszty razem	Koszty wejścia	Koszty utrzymania (rocznie)	Koszty wyjścia	Koszty razem
Koszty produktu	4,60%	1,07%	0,00%	5,67%	4 600,00	1 072,00	0,00	5 672,00
Koszty usług	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00	0,00	0,00	0,00
w tym: wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi	0,00%	0,44%	0,00%	0,44%	0,00	439,04	0,00	439,04
<b>Razem</b>	<b>4,60%</b>	<b>1,07%</b>	<b>0,00%</b>	<b>5,67%</b>	<b>4 600,00</b>	<b>1 072,00</b>	<b>0,00</b>	<b>5 672,00</b>

Ilustracja kosztów produktu w pierwszym i kolejnych latach oraz wpływ na zwrot z inwestycji	Koszty razem w pierwszym roku	Koszty razem w drugim i kolejnych latach	Koszty razem w ostatnim roku
Procentowo w skali roku	5,67%	1,07%	1,07%
Nominalnie PLN	5 672,00	1 072,00	1 072,00

Koszty przedstawione w powyższym raporcie powinny być traktowane wyłącznie jako wartości szacunkowe, oparte na zakładanej przeciętnej kwocie inwestycji, wskazanej wyżej oraz na informacjach zawartych w ostatnich, dostępnych, rocznych sprawozdaniach finansowych funduszy.

W przypadku Klientów objętych usługą doradztwa inwestycyjnego i doradztwa finansowego dla Klientów Friedrich Wilhelm Raiffeisen, realizowaną w ramach odrębnie zawartej umowy, poza kosztami nabycia i utrzymania produktu, wskazanymi w tabeli powyżej, Klienci tacy ponoszą także odrębną opłatę za przedmiotową usługę, wyrażoną kwotą nominalną w skali miesiąca, w maksymalnej wysokości 2000 zł miesięcznie. Koszt opłaty za przedmiotową usługę jest przekazywany Klientom w odrębnej komunikacji. Zależnie od wartości oraz częstotliwości zrealizowanych transakcji oraz rodzaju instrumentów finansowych będących przedmiotem tych transakcji, opłata taka może stosownie podnieść dla Klientów objętych przedmiotową usługą łączne koszty usług dla poszczególnych nabytych instrumentów.

Koszt wejścia to maksymalna stawka opłaty dystrybucyjnej pobieranej za nabycie funduszu, zgodna ze statutem danego funduszu.

Wpływ kosztów na zwrot z inwestycji: finalny wynik z inwestycji będzie pomniejszony o wskazane powyżej koszty wejścia. Koszty utrzymania zawarte są w wycenie jednostek uczestnictwa, tytułów uczestnictwa lub certyfikatów inwestycyjnych.

Koszty roczne utrzymania produktu to stawki na które składają się na faktycznie pobrana opłata za zarządzanie oraz dodatkowe koszty prowadzenia funduszu, które uwzględniane są w wycenie funduszu.

Wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi to koszty w formie pieniężnej oraz niepieniężnej jakie Bank otrzymuje od Towarzystwa Funduszy Inwestycyjnych. Opłata ta jest częścią opłaty za zarządzanie i jest uwzględniona w kosztach rocznych utrzymania produktu.

Klient zobowiązuje się do dostarczenia waluty na zakup produktów inwestycyjnych.

## Przedtransakcyjne zestawienie szacowanych kosztów (ex-ante)

Realizując wymogi wynikające z Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2017/565 z dnia 25.04.2016r. uzupełniającego obowiązującą dyrektywę Parlamentu Europejskiego i Rady 2014/65/UE z 15 maja 2014 r. w sprawie rynków instrumentów finansowych – tzw. regulacja MiFID II, Bank zobowiązany jest przekazać w odpowiednim czasie przed terminem świadczenia usługi inwestycyjnej lub dodatkowej na rzecz Klienta adekwatne i odpowiednie informacje dotyczące kosztów i opłat związanych ze świadczeniem usług inwestycyjnych oraz przyjmowanych korzyści od podmiotów trzecich, przekazuje niniejszy raport przedstawiający:

- szacunkowe koszty ponoszone przez Klienta związane z instrumentem finansowym lub usługą inwestycyjną,
- wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi związane z obsługą zleceń dotyczących instrumentów finansowych.

Rodzaj Klienta	Klient FWR
Instrument / Typ instrumentów	Fundusze Obligacyjne Rynków Wschodzących
Kwota Inwestycji w PLN	100 000

Zestawienie rodzajowe kosztów produktu	Procentowo				Nominalnie PLN			
	Koszty wejścia	Koszty utrzymania (rocznie)	Koszty wyjścia	Koszty razem	Koszty wejścia	Koszty utrzymania (rocznie)	Koszty wyjścia	Koszty razem
Koszty produktu	4,20%	1,27%	0,00%	5,47%	4 200,00	1 274,00	0,00	5 474,00
Koszty usług	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00	0,00	0,00	0,00
w tym: wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi	0,00%	0,56%	0,00%	0,56%	0,00	562,68	0,00	562,68
<b>Razem</b>	<b>4,20%</b>	<b>1,27%</b>	<b>0,00%</b>	<b>5,47%</b>	<b>4 200,00</b>	<b>1 274,00</b>	<b>0,00</b>	<b>5 474,00</b>

Ilustracja kosztów produktu w pierwszym i kolejnych latach oraz wpływ na zwrot z inwestycji	Koszty razem w pierwszym roku	Koszty razem w drugim i kolejnych latach	Koszty razem w ostatnim roku
Procentowo	5,47%	1,27%	1,27%
Nominalnie PLN	5 474,00	1 274,00	1 274,00

Koszty przedstawione w powyższym raporcie powinny być traktowane wyłącznie jako wartości szacunkowe, oparte na zakładanej przeciętnej kwocie inwestycji, wskazanej wyżej oraz na informacjach zawartych w ostatnich, dostępnych, rocznych sprawozdaniach finansowych funduszy.

W przypadku Klientów objętych usługą doradztwa inwestycyjnego i doradztwa finansowego dla Klientów Friedrich Wilhelm Raiffeisen, realizowaną w ramach odrębnie zawartej umowy, poza kosztami nabycia i utrzymania produktu, wskazanymi w tabeli powyżej, Klienci tacy ponoszą także odrębną opłatę za przedmiotową usługę, wyrażoną kwotą nominalną w skali miesiąca, w maksymalnej wysokości 2000 zł miesięcznie. Koszt opłaty za przedmiotową usługę jest przekazywany Klientom w odrębnej komunikacji. Zależnie od wartości oraz częstotliwości zrealizowanych transakcji oraz rodzaju instrumentów finansowych będących przedmiotem tych transakcji, opłata taka może stosownie podnieść dla Klientów objętych przedmiotową usługą łączne koszty usług dla poszczególnych nabytych instrumentów.

Koszt wejścia to maksymalna stawka opłaty dystrybucyjnej pobieranej za nabycie funduszu, zgodna ze statutem danego funduszu.

Wpływ kosztów na zwrot z inwestycji: finalny wynik z inwestycji będzie pomniejszony o wskazane powyżej koszty wejścia. Koszty utrzymania zawarte są w wycenie jednostek uczestnictwa, tytułów uczestnictwa lub certyfikatów inwestycyjnych.

Koszty roczne utrzymania produktu to stawki na które składają się na faktycznie pobrana opłata za zarządzanie oraz dodatkowe koszty prowadzenia funduszu, które uwzględniane są w wycenie funduszu.

Wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi to koszty w formie pieniężnej oraz niepieniężnej jakie Bank otrzymuje od Towarzystwa Funduszy Inwestycyjnych. Opłata ta jest częścią opłaty za zarządzanie i jest uwzględniona w kosztach rocznych utrzymania produktu.

Klient zobowiązuje się do dostarczenia waluty na zakup produktów inwestycyjnych.

## Przedtransakcyjne zestawienie szacowanych kosztów (ex-ante)

Realizując wymogi wynikające z Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2017/565 z dnia 25.04.2016r. uzupełniającego obowiązującą dyrektywę Parlamentu Europejskiego i Rady 2014/65/UE z 15 maja 2014 r. w sprawie rynków instrumentów finansowych – tzw. regulacja MiFID II, Bank zobowiązany jest przekazać w odpowiednim czasie przed terminem świadczenia usługi inwestycyjnej lub dodatkowej na rzecz Klienta adekwatne i odpowiednie informacje dotyczące kosztów i opłat związanych ze świadczeniem usług inwestycyjnych oraz przyjmowanych korzyści od podmiotów trzecich, przekazuje niniejszy raport przedstawiający:

- szacunkowe koszty ponoszone przez Klienta związane z instrumentem finansowym lub usługą inwestycyjną,
- wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi związane z obsługą zleceń dotyczących instrumentów finansowych.

Rodzaj Klienta	Klient FWR
Instrument / Typ instrumentów	Fundusze Pieniężne Polskie
Kwota Inwestycji w PLN	100 000

Zestawienie rodzajowe kosztów produktu	Procentowo				Nominalnie PLN			
	Koszty wejścia	Koszty utrzymania (rocznie)	Koszty wyjścia	Koszty razem	Koszty wejścia	Koszty utrzymania (rocznie)	Koszty wyjścia	Koszty razem
Koszty produktu	0,00%	1,21%	0,00%	1,21%	0,00	1 212,00	0,00	1 212,00
Koszty usług	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00	0,00	0,00	0,00
w tym: wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi	0,00%	0,64%	0,00%	0,64%	0,00	636,16	0,00	636,16
<b>Razem</b>	<b>0,00%</b>	<b>1,21%</b>	<b>0,00%</b>	<b>1,21%</b>	<b>0,00</b>	<b>1 212,00</b>	<b>0,00</b>	<b>1 212,00</b>

Ilustracja kosztów produktu w pierwszym i kolejnych latach oraz wpływ na zwrot z inwestycji	Koszty razem w pierwszym roku	Koszty razem w drugim i kolejnych latach	Koszty razem w ostatnim roku
Procentowo	1,21%	1,21%	1,21%
Nominalnie PLN	1 212,00	1 212,00	1 212,00

Koszty przedstawione w powyższym raporcie powinny być traktowane wyłącznie jako wartości szacunkowe, oparte na zakładanej przeciętnej kwocie inwestycji, wskazanej wyżej oraz na informacjach zawartych w ostatnich, dostępnych, rocznych sprawozdaniach finansowych funduszy.

W przypadku Klientów objętych usługą doradztwa inwestycyjnego i doradztwa finansowego dla Klientów Friedrich Wilhelm Raiffeisen, realizowaną w ramach odrębnie zawartej umowy, poza kosztami nabycia i utrzymania produktu, wskazanymi w tabeli powyżej, Klienci tacy ponoszą także odrębną opłatę za przedmiotową usługę, wyrażoną kwotą nominalną w skali miesiąca, w maksymalnej wysokości 2000 zł miesięcznie. Koszt opłaty za przedmiotową usługę jest przekazywany Klientom w odrębnej komunikacji. Zależnie od wartości oraz częstotliwości zrealizowanych transakcji oraz rodzaju instrumentów finansowych będących przedmiotem tych transakcji, opłata taka może stosownie podnieść dla Klientów objętych przedmiotową usługą łączne koszty usług dla poszczególnych nabytych instrumentów.

Koszt wejścia to maksymalna stawka opłaty dystrybucyjnej pobieranej za nabycie funduszu, zgodna ze statutem danego funduszu.

Wpływ kosztów na zwrot z inwestycji: finalny wynik z inwestycji będzie pomniejszony o wskazane powyżej koszty wejścia. Koszty utrzymania zawarte są w wycenie jednostek uczestnictwa, tytułów uczestnictwa lub certyfikatów inwestycyjnych.

Koszty roczne utrzymania produktu to stawki na które składają się na faktycznie pobrana opłata za zarządzanie oraz dodatkowe koszty prowadzenia funduszu, które uwzględniane są w wycenie funduszu.

Wynagrodzenie przekazywane dystrybutorowi to koszty w formie pieniężnej oraz niepieniężnej jakie Bank otrzymuje od Towarzystwa Funduszy Inwestycyjnych. Opłata ta jest częścią opłaty za zarządzanie i jest uwzględniona w kosztach rocznych utrzymania produktu.

Klient zobowiązuje się do dostarczenia waluty na zakup produktów inwestycyjnych.