



Raiffeisen Bank Polska S.A.

Warszawa, 1 kwietnia 2011 r.
Informacja prasowa

Raiffeisen Bank: Nowe funkcje w R-Dealerze

Klienci Raiffeisen Bank Polska, którzy wymieniają waluty za pośrednictwem platformy R-Dealer, mogą składać już zlecenia warunkowe. Wkrótce w ofercie pojawią się transakcje typu forward. W ciągu dwóch lat od uruchomienia platformy zaczęło z niej korzystać 10 tys. klientów.

Klienci Raiffeisen Bank Polska, korzystający z platformy wymiany walut R-Dealer, nie muszą już na bieżąco śledzić notowań, by zawrzeć transakcję po satysfakcjonującym ich kursie. Na platformie pojawiła się właśnie nowa funkcjonalność – zlecenia warunkowe, czyli tzw. ordery. Użytkownik platformy R-Dealer może złożyć zlecenie zakupu lub sprzedaży konkretnej waluty po określonym kursie, które jest ważne w systemie przez 14 dni. Jeśli rynkowe notowania waluty osiągną wskazany poziom, transakcja dochodzi do skutku.

„Większość firm może dość dokładnie określić poziom swojej rentowności i wskazać poziomy przy jakich eksporterom optaca się sprzedawać waluty, a importerom je kupować. Więc nowa funkcja jest bardzo przydatna, gdyż umożliwia złożenie zlecenia i oczekiwanie, bez konieczności stałego monitorowania sytuacji na rynku, na moment, gdy kurs osiągnie założony poziom. Do tej pory usługa orderów dostępna była tylko dla największych firm. Teraz wprowadzamy ją praktycznie dla każdego klienta i to na platformie. A w ciągu kilku tygodni w ofercie pojawi się kolejny rodzaj transakcji, czyli forwardy” – powiedział **Artur Matyas**, odpowiedzialny za platformę walutową w Raiffeisen Bank Polska.

Forwardy to transakcje, które pozwalają ustalić kurs zakupu lub sprzedaży waluty z wyprzedzeniem. Dla przykładu: importer umawia się z bankiem że kupi euro za miesiąc po z góry ustalonym kursie, który jest zbliżony do dzisiejszej ceny waluty. Należy pamiętać, że forward to zobowiązanie obu stron – zarówno bank jak i klient nie mogą się wycofać z transakcji. W zamian jest ona bezpłatna.

Z platformy R-Dealer w ciągu dwóch lat od jej udostępnienia zaczęło korzystać 10 tys. klientów. Za ponad 70% przeprowadzanych transakcji odpowiadają firmy mikro i małe, z obrotami do 20 mln zł rocznie. Stopniowo rośnie jednak udział klientów indywidualnych, zarówno bankowości prywatnej Friedrich Wilhelm Raiffeisen, jak i segmentu Premium. Ci klienci najczęściej kupują waluty, by spłacać w niej bezpośrednio kredyty hipoteczne zaciągnięte w euro, dolarze lub franku szwajcarskim. Dostępne są dla nich również inne waluty.

Platforma R-Dealer jest dostępna dla klientów banku bez żadnych opłat. Najbardziej popularne pary walutowe to EUR/PLN, USD/PLN, CHF/PLN, EUR/USD, GBP/PLN. Automatycznie platforma obsługuje 11 par walutowych, posiada jednak funkcjonalność, dzięki której klienci mogą otrzymać kwotowanie również dla pozostałych par walutowych – w takiej sytuacji kurs jest podawany bezpośrednio przez dealera.

#####

Dodatkowych informacji udziela:

Marcin Jedliński, rzecznik prasowy Raiffeisen Bank Polska S.A.

tel. 022 585 20 43, fax 022 585 20 49, email:marcin.jedlinski@raiffeisen.pl

Raiffeisen Bank Polska S.A. rozpoczął działalność w 1991 roku, a jego wyłącznym akcjonariuszem jest austriacki Raiffeisen Bank International AG. Oferuje pełen zakres usług zarówno dla klientów indywidualnych, jak i przedsiębiorstw, koncentrując się na obsłudze średnich i małych firm oraz klasy średniej. W skład grupy kapitałowej Raiffeisen Bank Polska S.A. wchodzi wiodące w swoich branżach spółki: Raiffeisen-Leasing Polska S.A. oraz Raiffeisen Investment Polska Sp. z o.o.

Z usług Banku korzysta około 250 tysięcy klientów detalicznych za pośrednictwem sieci prawie 100 placówek na terenie całej Polski. Bank oferuje posiadaczom rachunków także możliwość dokonywania transakcji poprzez nowoczesne centrum obsługi telefonicznej, unikalną bankowość mobilną (aplikacja dostępna dla większości telefonów komórkowych, w tym smartphone'ów), a także system bankowości internetowej (Raiffeisen on-line).